

Dein B2B-Buyer Persona-Template



Hast Du Dich gefragt, welche Art von Informationen Du brauchst, um eine wirklich hilfreiche Buyer Persona zu erstellen? Keine Sorge: Wir haben da etwas für Dich.

Füll einfach diese Vorlage zu Deinen ganz persönlichen Buyer Personas aus und schon bist Du startklar. Viel Spaß beim Ausarbeiten!

Demographische Daten

Name: _____

Alter: _____

Geschlecht: _____

Familienstand: _____

Bildungsgrad: _____

Ort: _____

Geschäftliche Daten

Position: _____

Job-Level: _____

Branche: _____

Entscheider bei einem Kauf? ☐ Ja ☐ Nein

Dein B2B-Buyer Persona-Template



Ziele & Wünsche

Persönliche und Business-Ziele:

Pains & Herausforderungen

Schwierigkeiten und Frust bei:

Was hemmt den Kauf? (alles, was die Buyer Persona abhält, Deine Lösung zu kaufen):

Bevorzugte Content-Kanäle & -Formate

Woher bezieht Deine Buyer Persona Informationen? (z.B. Blogs, Produktbewertungen, Social Media, E-Books, YouTube):

Was kannst Du konkret tun?

Wie kann Deine Lösung Deiner Buyer Persona helfen?
